

HOGESCHOOL ROTTERDAM  
CLUSTER TALEN  
FRANS VOLTIJD 2<sup>E</sup> GRAAD 3<sup>E</sup>/ 4<sup>E</sup> ANNÉE  
CORRESPONDANCE COMMERCIALE  
JUN 2001

**RÉDIGEZ LES DEUX LETTRES QUE VOICI:**

1. De firma Zenith in Rotterdam, een onderneming in de machine-industrie\* biedt Etablissements Laroche in Lille aan hun meetapparatuur (appareil m de mesure) op de Nederlandse markt te vertegenwoordigen. Zenith beschikt over moderne machines om alle reparaties te kunnen verrichten en is dus in staat voor klantenservice te zorgen. Bovendien bezit de firma kantoren en opslagruimten in Amsterdam, Utrecht, Zwolle en Eindhoven. Zenith zou bereid zijn om nog in een een drietal andere plaatsen hallen te huren om zo vestigingsplaatsen te hebben in geheel Nederland.

De firma is goed ingevoerd in de branche en is ervan overtuigd een flinke omzet in de door Laroche geproduceerde apparatuur te kunnen halen. Prima referenties zijn aanwezig en kunnen op aanvraag <van Laroche> onmiddellijk worden nagezonden.

Als Laroche geïnteresseerd is in het aanbod, wordt de Rijselse (= van Lille) firma verzocht te laten weten welke voorwaarden zij zou hanteren voor het afsluiten van een overeenkomst met de Rotterdammers.

**(Breng zelf adres en datum aan)**

2. De firma Berger en Zoon te Kampen bevestigt de ontvangst van een brief d.d. 3-6-2001, waarin werd medegedeeld dat de door haar op 25-5-2001 bestelde gordijnstoffen sinds de laatste uitkomst van de catalogus een prijsverhoging van 10 % hebben ondergaan. Zij zouden zich gedwongen zien de bestelling te annuleren en desnoods de nieuwe prijs in euro's af te wachten als de aangekondigde prijsverhoging inderdaad zou worden gehandhaafd.

Gezien de uitstekende, reeds jarenlang bestaande relatie doet de firma Berger het verzoek de prijzen nog eens in overweging te nemen.

**(Verzin zelf een adres van een fabrikant in stoffen in Franstalig België)**